

experten gesucht

Das neue Cabriooverdeck vom MINI... Die Ledercover für das iPad... Die Lederausstattung im Porsche 911... Die neue Winterjacke von Mammut...

Mit unseren Zuschnitt-Maschinen für Leder und technischen Materialien sind wir ein Teil dieser tollen Produkte. Wir sind ein kundenorientierter Lösungsanbieter im Maschinenbau mit eigenentwickelten Softwarelösungen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Festanstellung / Vollzeit

Sales Manager (w/m/d)

für die Region Ostwestfalen – mit nationaler & internationaler Ausrichtung. Wir sind ein kundenorientierter Lösungsanbieter im Maschinenbau mit eigenentwickelten Softwarelösungen.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir den „alten Hasen“, der bereits zu den erfahrenen und erfolgreichen Sales Managern zählt oder den „formbaren Juwelen“, der mit weiterem Schliff und Begleitung zu einem erfolgreichen Sales Manager werden möchte.

Benefits

- Gestaltungsfreiraum für gemeinsamen Erfolg
- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- Umfangreicher Onboarding-Prozess
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Anspruchsvolle und eigenverantwortliche Aufgaben
- Attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten; Training on the Job; Coaching
- Dynamisches, anspruchsvolles und spannendes Aufgabengebiet
- Internationales Arbeitsumfeld, mit zentralem Büro in OWL
- Attraktives Gehaltspaket mit variablen Anteilen ohne top-stop und weiteren Features, die sich lohnen
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung (nach bestandener Probezeit)

Aufgaben als Sales Manager (m/w/d)

- Verantwortung für die Geschäftsentwicklung durch gezielte Neukundengewinnung
- Intensive Kundenpflege sowie Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Umfangreiche Beratung und Erarbeitung kundenindividueller Lösungen
- Umsetzung von Vertriebsstrategien und sonstigen Maßnahmen zur Zielerreichung
- Intensive Zusammenarbeit mit relevanten (Vertriebs-)Abteilungen im Unternehmen
- Konsequente Beobachtung der Marktsituation und Analyse des Kundenpotenzials zur Generierung von Neugeschäften
- Aufbau und Intensivierung persönlicher und digitaler Netzwerke

Profil als Sales Manager (m/w/d)

- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb
- Idealerweise haben Sie die Branche/den Zielmarkt in einer vergleichbaren Aufgabe bereits betreut
- Überzeugendes Auftreten sowie Argumentations- und Präsentationsstärke
- Engagierte, aktive und erfolgsorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit mit sicheren Englisch-Kenntnissen
- Weitere Fremdsprachenkenntnisse, wie z. B. Spanisch wünschenswert
- Erfolgreicher Abschluss einer technischen/kaufmännischen Berufsausbildung, eine abgeschlossene Weiterbildung zum Techniker oder ein abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau/ Elektrotechnik
- Mit MS-Office gehen Sie routiniert um und haben gute Anwenderkenntnisse

Ist Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und der Angabe zu dem frühestmöglichen Eintrittsdatum an:

expert systemtechnik gmbh
Sebastian Bruder
Brönninghauser Straße 35 e
33729 Bielefeld
Tel. +49 521 959 67-0
sebastian.bruder@expertsystemtechnik.de
www.expertsystemtechnik.de

